山西科达自控股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- □特定对象调研
- √业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- □其他(请文字说明其他活动内容)

二、投资者关系活动情况

(一)活动时间、地点

山西科达自控股份有限公司(以下简称"公司")于2022年4月28日(星 期四)下午 15:00-17:00 通过全景网"投资者关系互动平台"(http://ir.p5w.net) 召开了2021年年度报告业绩说明会。

(二)参与单位及人员

中证投服中心、通过网络方式参与公司 2021 年年度报告业绩说明会的其他 投资者。

(三)上市公司接待人员

公司董事长付国军先生、董事会秘书任建英女士、财务副总经理牛建勤先生、保荐代表人孙贝洋先生。

三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过年报视频解读等形式对公司情况及 2021 年经营业绩情况进行了介绍。同时公司就投资者关心的问题进行了回复,主要问题及回复如下:

1、根据年报,当前煤矿智能化企业较多,根据业务发展可分为四个层次,公司能覆盖的业务主要集中在第四个层次即生产环节的无人值守。请问公司面对矿山自然形成的差异化条件,将如何尽量实现生产环节的无人值守?公司有无相应的具体规划?目前有哪些研发投入?进展如何?

回复:感谢您的关注!智能矿山建设实质要解决的目标就是要减人增安,一切的智能化技术都是为了减人而设计,本公司所从事的业务主要集中在煤矿安全生产环节的无人值守,其在智能矿山建设中难度最大,需求最迫切,投入最大,市场容量占比最高。

(1)请问公司面对矿山自然形成的差异化条件,将如何尽量实现生产环节的无人值守?

根据公司多年经验积累,要想实现安全生产环节的无人值守,需做到以下几点: ① 对矿山的生产和环境要有充分的理解; ② 要有充分的自动控制技术、通讯技术、软件技术、微电子技术及防爆技术等技术的积累和融合能力; ③ 要有充分的现场实践经验和充足了解煤矿现场的专业技术人员; ④ 要有充足的研发投入及项目实施经验。

(2) 公司有无相应的具体规划?

为实现矿山安全生产无人值守,公司总结多年行业经验作出如下规划:本公司长期从事煤矿智能化的建设和改造,主攻矿山安全生产环节的无人值守,提出了"六+一+一"智能矿山顶层设计理念,具体内容为:"一个平台、一张网、

一张图、一个库、一个标准和一系列智能化设备"+"一个管理中心"+"一朵云";由原来的单机控制提升到子系统控制,逐步实现全矿井生产环节的无人值守。

为了更好地解决全矿井及大集团的智能化建设中存在的信息化、智能化脱节和信息孤岛等难题,本公司提出了基于信息物理系统(CPS, Cyber-Physical Systems)技术体系构建的 M-CPS 智慧矿山整体解决方案,为了适应煤矿特殊行业特点,公司布局形成了"一体两翼"的商业模式,既高效、高质量地完成整体智能矿山的建设任务,又为长期稳定运行提供了保障。

(3) 目前有哪些研发投入? 进展如何?

在研发投入方面:公司从硬件、软件、通迅系统到管控平台投入了大量的人力、物力,本公司的募投项目"CPS智慧矿山研发建设项目"就是为全矿井智能化设立的一体化的研发项目,拟投入1个多亿。该项目的研发成功将会为矿山行业提供一个融合"管控平台、通讯网络、智能硬件、特种机器人及优化算法"的完整的技术体系。本公司持续投入了大量的研发力量,截止2021年12月31日,公司已取得254项自主知识产权,其中专利142项(含18项发明专利),软件著作权104项,注册商标8项;获得矿用产品安全标志证书122项;获得13项科技成果鉴定(其中鉴定为国际领先的1项,国际先进水平8项)等多项成果。

2、公司在年报中提到我国智慧矿山和智慧市政建设已进入快速发展阶段,行业竞争进一步加剧,华为、百度、新华三等企业纷纷凭借资金、技术等方面 优势布局业务,抢占市场份额。请问公司在智慧矿山和智慧市政建设方面对比 以上竞争对手存在哪些竞争优势和劣势?

回复:感谢您的关注!智能化技术对工业高质量提升起到至关重要的作用,但不论应用到哪个行业,都与该行业的生产工艺、环境及行业特点息息相关,尤其是智慧矿山行业需要在行业中长期浸润才能深度理解矿山的行业属性。信息化技术只是解决行业智能化的技术手段和工具。华为、百度、新华三等企业都是优秀的 IT 或互联网企业,都有各自的技术及市场优势。我公司与这些公司建立了长期和稳定的合作,这些公司的产品和技术一般是作为本公司的上游产品和技术,

我公司会根据煤矿、市政行业的特点和技术要求整合各类产品和技术;同时根据本公司的控制策略和算法形成具体的解决方案,本质上不存在竞争。

本公司的主要优势如下:

- (1) 技术优势:公司已深耕智慧矿山领域 20 余年,对矿山行业特殊环境和生产工艺积累了丰富经验,研发出具有自主知识产权的专用工业控制模型、算法、软件、硬件产品和系统,产品覆盖矿山的主要生产环节和整体管控环节,能有效的为客户实现"减人增安"的智能化建设和改造。
- (2) 商业模式优势:公司利用多年的技术积累及行业地位,形成了"一体两翼"的商业模式。"一体两翼"是指:基于 CPS 智慧矿山整体解决方案+标准化智能产品+365 在现(线)技术服务。
- (3) 地域优势:公司地处"晋陕蒙"煤炭金三角核心地域,使公司在服务半径、响应速度、服务质量上相比竞争对手具有了得天独厚的区位优势。 山西作为煤矿能源大省,从事煤矿相关工作的人才较多,甚至有些就曾在煤矿工作过,熟悉煤矿环境,通过公司内部培训及传帮带培养,专业技能提升很快,为我公司人才招聘提供地域优势。

本公司的劣势:主要是企业刚上市,规模尚小,社会影响力不足。尚需持续发展。

3、今年的分红方案已经公告,为什么公司今年不转增股本维护股价?

回复: 尊敬的投资者您好,股价波动是市场行为。公司的股权分配方案是根据公司整体战略和经营情况,由公司股东会决定,符合公司的整体发展方向。公司经营层会持续努力,继续用更好的业绩回报广大投资者。感谢您的关注!谢谢!

4、你好,我想请问一下公司 2021 年每股收益情况如何?

回复: 感谢您的关注! 公司 2021 年每股收益 0.74 元/股,上年同期每股收益为 0.59 元/股,同比增长 25.42%。谢谢。

5、请问疫情会对公司经营造成影响吗?

回复:感谢您的关注!自新型疫情蔓延以来,公司积极响应政府号召,全力支持抗击疫情,目前公司生产经营状况良好。山西的疫情爆发时间短暂,对公司工作带来一些不便,但是新冠疫情的常态化,公司管理层已积极做好应对措施,提出"线下工作线上做,外地业务本地化"的应对措施,调整工作进度和人员安排,积极推进各项工作。

6、您好,我想请问公司业绩增长来源?

回复:感谢您的关注!业绩增长主要原因有:①智慧矿山行业迎来爆发式增长;②公司内部调整领导班子,提升了经营团队的执行力;③加强内部管理,提振了全员的工作积极性和能动性;④提高了推广和技术实施效率;⑤研发投入大,形成了厚积薄发;⑥大力开拓了省外市场。2021年公司收入按产品板块分类中"矿山数据监测与自动控制系统"收入达2.10亿元,占总收入比重上升至80%,毛利率增至49%。

7、您好,可以说明一下公司的省内、省外业务占比吗?

回复:感谢您的关注! 2021 年,公司实现省内收入为 1.14 亿元,占比为 43.38%,实现省外收入为 1.49 亿元,占比为 56.62%。2021 年,公司大力开拓 省外市场,成立了蒙陕分公司,加大了省外业务拓展力度。随着新销售区域的覆盖及市场对智能化需求的提升,本年度在省内市场大幅提升的基础上,省外业务占比首次超过省内业务。谢谢。

8、今年累计中标项目多少金额,近一年累计中标多少金额,预计今年上半年利润能到 5000 万?

回复:感谢您的关注!目前智慧矿山业务持续火热,公司作为行业的排头兵,通过不懈的努力获取了足额的订单,公司在手订单足以满足公司营业收入高速增长的需要,公司对煤矿生产系统和各项生产工艺非常熟悉,能全面了解客户实际情况,能为客户提供定制化产品及系统的解决方案。随着技术的逐步成熟和各方共识的形成,今后公司在订单获取上将更具优势。谢谢!

9、请问公司的业务构成的情况是怎么样的?

回复:感谢您的关注!公司业务主要有三个板块,即智慧矿山、智慧市政和物联网+服务,目前智慧矿山业务板块订单占比较多。智慧矿山板块订单主要是安全生产环节智慧化建设和改造,主要基于 CPS 智慧矿山整体解决方案+标准化智能产品+365 在现(线)技术服务的"一体两翼"提供服务。智慧市政主要是服务于供水、供热、污水处理等城市公共设施的智能管理领域,通过新一代信息技术为客户提供增值服务。物联网+服务主要是应用物联网、大数据、云计算、智能终端为装备用户提供智能诊断和远程运维服务,对大型设备及特种设备进行远程监测、安全及运维管理,对城市新能源车辆"立体式充电系统"进行产品研发及运营管理。

10、公司最近中标的平庄煤业露天矿车辆运行科技保安系统项目,是主要提供哪些技术?然后是要解决哪些问题?

回复:感谢您的关注!该项目是公司近几年单个智能化系统中标较大的合同,该系统项目是针对露天矿车辆的安全保障系统,通过在露天矿生产车辆上加装智能安全终端,使矿用特种车辆具备盲区监测、360 环视、防撞预警、超速报警、驾驶员行为智能分析等功能,根本上解决露天矿车辆生产过程中管理和运行的安全问题,是公司矿车无人驾驶的前段技术,未来将逐步实现对车辆的无人驾驶。

11、我想请问一下公司两个大股东减持的原因?

- **回复:**感谢您的关注!深创投和汇峰合盛系投资我公司多年的国有基金,对公司发展起到了积极的支持作用,本次减持属于基金运营的正常管理行为。
- 12、矿山元宇宙在煤矿有很大的应用价值,可以让安监局人员和矿工降低 巡检风险,可以让矿山在元宇宙中自动安全绿色运行,建议把矿山元宇宙和华 为鸿蒙结合起来。
- 回复:感谢您的关注!元宇宙是一个专有技术,可以用来解决各种技术问题, 在智能矿山方面也能发挥重要作用,我们正在研究将这项技术应用到智慧矿山各个子系统中。
- 13、山西的充电桩和智慧城市业务体量很大,今年智慧城市和充电桩业务 能达到一个亿的营业额?

回复:感谢您的关注! 充电桩业务是公司新的板块,正在蓄力发展。这两个业务板块会持续增长。2022 年 4 月 26 日召开了中央财经委员会第十一次会议,出台了相应的政策文件,对公司业绩增长也是利好。

14、可以让华为百度入股科达,带来矿鸿和自动驾驶技术。

回复: 感谢您的关注! 科达自控在无人驾驶方面已有布局,与华为、百度都有接触,如果他们有意愿,欢迎合作。

15、目前有哪些研发投入?进展如何?

回复:感谢您的关注!在研发投入方面:公司从硬件、软件、通讯系统到管控平台投入了大量的人力、物力,本公司的募投项目"CPS智慧矿山研发建设项目"就是为全矿井智能化设立的一体化的研发项目,拟投入1个多亿。该项目的研发成功将会为矿山行业提供一个融合"管控平台、通讯网络、智能硬件、特种机器人及优化算法"的完整的技术体系。本公司持续投入了大量的研发力量,截止2021年12月31日,公司已取得254项自主知识产权,其中专利142项(含18项发明专利),软件著作权104项,注册商标8项;获得矿用产品安全标志证书122项;获得13项科技成果鉴定(其中鉴定为国际领先的1项,国际先进水平8项)等多项成果。

16、您好,贵司未来是否有转板的意向?

回复:感谢您的关注!公司积极关注其他板块的动态和北交所的政策变化, 相关事项公司将充分考虑自身发展情况及发展规划进行决策考量。

17、想请问下公司募集资金的使用情况。

回复: 感谢您的关注! 根据证监会证监许可,本公司通过公开发行方式合计发行 2,070.00 万股,募集资金总额 269,100,000.00 元,实收募集资金扣除部分发行费用 16,118,867.92 元后,募集资金实际到账金额为 252,981,132.08元。根据股票发行方案的规定,该募集资金用于 CPS 智慧矿山研发建设项目与补充流动资金。截至 2021 年 12 月 31 日,募集资金使用金额为 10,000,000.00 元,未发生变更募集资金用途的情况。谢谢。

18、是否可以介绍一季度的业绩经营情况?

回复: 感谢您的关注!公司一季度营业收入达 5,357.84 万元,同比增长 46.79%;归属于上市公司股东的净利润为 681.32 万元,与上年同期相比本期一 季度业绩实现扭亏为盈。谢谢。

19、您好,公司怎么看待投资者交流关系?为此公司是否做出了相应努力?

回复:感谢您的关注!公司一直非常重视投资者关系管理工作,按照《北京证券交易所股票上市规则(试行)》及相关法律法规,公司制定了《投资者关系管理制度》。报告期内,公司严格执行《投资者关系管理制度》,认真做好投资者关系管理工作,通过北京证券交易所官方披露平台,充分及时合规披露信息,切实保障投资者的知情权。自公司上市以来公司已经接待机构投资者调研5次,累计参与调研的投资机构114家。未来,公司将继续努力做好投资者关系管理,加强与机构研究员的联系和沟通,结合重大事项、定期报告、规范运作、股东回报、市场认知与认同、社会责任等方面,通过线上(互联网/电话等)与线下(机构交流会、机构反路演、投资者接待等)等各项投资者沟通活动,在提高投资者互动的同时有效传递公司投资价值。

20、可否介绍一下,矿山机器人目前有哪些产品?去年的销售量怎么样?对于矿山特种机器人的未来贵司的预期如何?

回复:感谢您的关注!根据国家煤矿安全监察局公告(2019年第1号)《煤矿机器人重点研发目录》中,有五大类三十八种机器人。现在公司已经立项十二种机器人,其中有两项已经产生销售额,有一千多万,同时还带动了其他业务的发展。2021年公司被山西省科技厅评定为"矿山特种机器人省技术创新中心",有利于促进公司机器人的研发和市场开拓,前景广泛。

21、能否介绍一下本年度贵公司取得了哪些优异的经营成果?

回复: 您好,感谢您的关注!公司于2021年11月15日成功登陆北交所,成为北交所第一批、山西省第一家、北交所智慧矿山第一股上市公司。内部管理团队恪尽职守,围绕"一体两翼"商业模式,在全体科达人的共同努力下,公司完成营业收入2.63亿元,同比增加30.78%;实现净利润4005万元,同比增长

36.90%; 本报告期末,公司总资产为 7.69 亿元,同比增长 72.85%;净资产为 5.79 亿元,同比增长 100.93%。新聘的总经理对公司的管理办法进行了改革,提升了整体管理水平及效率,以财务管理为基础的计划、预算、核算、考核管理体系成效显著;销售部门分为东西两个销售区域,并按全国矿山资源分布情况,进行业务布局,合同、收入、回款、利润都有较大幅度的提升。技术团队攻坚克难,实施项目超额完成,同时坚持以科技创新为核心的发展之路,研发投入持续加大,新增知识产权 45 项,其中新增专利 36 项、软件著作权 9 项;获评为国家工信部建议支持的专精特新"小巨人"企业;被山西省科技厅评定为"矿山特种机器人省技术创新中心"和"山西省科技成果转化(智慧化矿山)示范企业"。

22、请介绍一下公司企业所得税优惠情况?

回复:感谢您的关注!公司及子公司科自达、中科智能、唐柏通讯和天科信安属于高新技术企业,享受 15%的所得税优惠税率。同时,公司子公司科达玉成、科达西门、天科信安、科达星空、中科智能和科达富升享受小微企业普惠性税收减免政策,另外,公司及子公司科自达和唐柏通讯享受软件产品"增值税实际税负超过 3%的部分实行即征即退优惠政策"。谢谢。

23、请问 2021 年公司资产及负债情况怎么样,负债率是多少?

回复: 感谢您的关注! 截止 2021 年末公司资产总计为 76,896.64 万元,较期初增加 72.85%;公司负债总计 19,015.19 万元,较期初增加 21.27%,资产负债率(合并)为 24.73%,负债率较低,财务状况良好。谢谢。

24、您好,注意到公司有三个业务板块,请问物联网+服务板块具体是什么业务?

回复: 感谢您的关注! 物联网+服务是本公司根据自己的技术特点独创的技术服务。物联网+服务是利用物联网技术为客户提供平台式技术服务的一种商业模式,是 toBtoC 的服务模式。目前,已有矿山大型装备监测服务平台、矿山 365 在现(线)服务平台、城市新能源车辆"立体式充电系统"服务平台、建筑特种机械设备安全管理平台、新能源锅炉检测服务平台。这些平台现在都已上线运行,

正在不断提高大数据、智能化分析水平和终端的介入数量,在行业内已具备较大的影响力,是公司未来发展的重要业务板块。

25、请贵公司介绍一下在手订单情况?

回复:感谢您的关注!目前智慧矿山建设行业增长势头良好,公司作为行业的排头兵,通过不懈的努力获取了足额的订单,公司目前在手订单足以满足公司营业收入高速增长的需要。公司对煤矿生产系统和各项生产工艺非常熟悉,能全面了解客户实际情况,能为客户提供定制化产品及系统的解决方案。随着技术的逐步成熟和各方共识的形成,今后公司在订单获取上将更具优势。谢谢。

26、请问公司的未来规划是什么?

回复:感谢您的关注! 科达自控秉承"业绩提升和资本管理"相结合的"双轮驱动"发展战略,坚持"客户导向,深耕技术"的经营理念,应用工业互联网技术体系,坚持智慧矿山为主,智慧市政为辅,物联网+服务为先导的战略方向,致力于成为"工业互联网"行业解决方案的引领者。

四、备查文件目录

公司在全景网举办的 2021 年年度报告业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问与公司回复记录(链接: https://rs.p5w.net/html/132042.shtml)。

山西科达自控股份有限公司 董事会 2022 年 4 月 29 日